

Estimado/a [Nombre],

[Nombre del referente] me comentó que estabas evaluando [tema concreto: por ejemplo, "modernizar el sistema de gestión de tus tres sedes" o "profesionalizar la operación antes de abrir franquicias"].

Agradezco mucho la introducción.

Soy [Nombre], Director de Altum, firma peruana especializada en procesos, IA, Restai (ERP propietario) y software a medida. Trabajamos con empresas de tu perfil: [breve característica 1, breve característica 2].

Para ahorrarte tiempo, te propongo lo siguiente:

1. Una llamada de 30 minutos esta semana o la próxima.
2. Te escucho — qué necesitas, en qué punto estás, qué has probado.
3. Si vemos que tiene sentido continuar, te propongo una sesión de discovery gratuita de 90 minutos.
4. Si no vemos encaje, te lo digo, y te ahorramos a ambos el tiempo.

Te dejo tres horarios candidatos, dime cuál te encaja:

- [Día 1, hora 1]
- [Día 2, hora 2]
- [Día 3, hora 3]

Saludos cordiales,

[Nombre] Director — Altum [correo] · +51 [PENDIENTE] · altum.pe