

Estimado/a [Nombre],

Te envío la **Propuesta de Valor Altum para [Razón Social]**, construida sobre la sesión de descubrimiento del [DD/MM] y las respuestas del cuestionario.

Estructura del documento:

1. **Resumen ejecutivo** (página 1) — qué proponemos en 5 puntos.
2. **Comprensión de tu situación actual** — lo que escuchamos.
3. **Visión a 24 meses** — el destino que proponemos.
4. **Plan de trabajo** — fases, hitos, entregables, equipo.
5. **Inversión y cronograma de pagos**.
6. **Próximos pasos** — qué falta para arrancar.

**Cifras clave:**

- Inversión total: **USD [\_\_\_\_\_]** (+ IGV 18%).
- Plazo: **[N] meses**, divididos en [N] fases.
- Equipo asignado: [N] personas dedicadas.
- Próximo arranque posible: [DD/MM/AAAA].

**Documentos adjuntos:**

- `Altum_Propuesta_de_valor_[Cliente].docx`
- `Altum_NDA_bilateral.docx` — para firmar antes de profundizar
- `Altum_Contrato_Marco_Servicios.docx` — borrador para revisar con tu asesoría

**Próximo paso sugerido:**

Una sesión de revisión de 60 minutos en la próxima semana, en la que te respondo dudas y ajustamos lo que necesite ajuste. Te dejo tres horarios:

- [Día 1, hora 1]
- [Día 2, hora 2]
- [Día 3, hora 3]

Si prefieres revisar primero con tu equipo y darnos feedback por correo, también funciona.

Quedo atento.

Saludos cordiales,

[Nombre] Director — Altum [correo] · +51 [PENDIENTE] · altum.pe